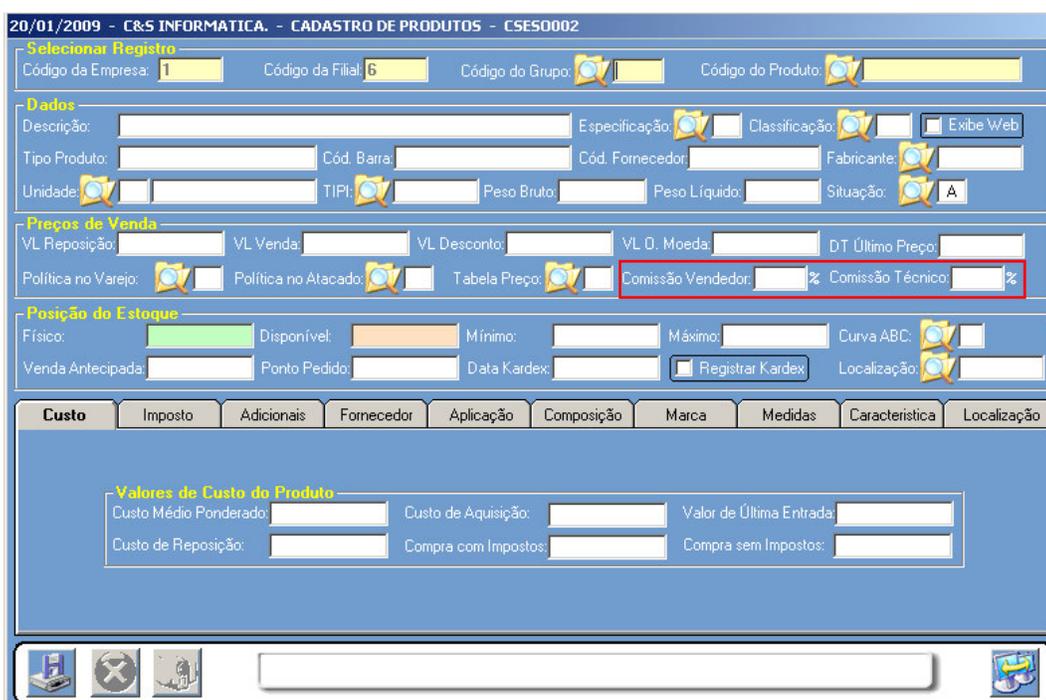


Código:	PT-090120	Módulo:	EMPRESA
Data:	20/01/2009	Revisão:	TÉCNICA
Assunto:	Configuração de comissão de vendedor e técnico.		

- Entrar no Sistema *PRODUTOS*.
- Selecionar na barra a opção *CADASTRO* e no painel selecionar a opção *CADASTRO DE PRODUTOS*



20/01/2009 - C&S INFORMÁTICA. - CADASTRO DE PRODUTOS - CSES0002

Selecionar Registro
 Código da Empresa: 1 Código da Filial: 6 Código do Grupo: Código do Produto:

Dados
 Descrição: Especificação: Classificação: Exibe Web:
 Tipo Produto: Cód. Barra: Cód. Fornecedor: Fabricante:
 Unidade: TIPI: Peso Bruto: Peso Líquido: Situação: A

Preços de Venda
 VL Reposição: VL Venda: VL Desconto: VL D. Moeda: DT Último Preço:
 Política no Varejo: Política no Atacado: Tabela Preço: Comissão Vendedor: % Comissão Técnico: %

Posição do Estoque
 Físico: Disponível: Mínimo: Máximo: Curva ABC:
 Venda Antecipada: Ponto Pedido: Data Kardex: Registrar Kardex: Localização:

Custo Imposto Adicionais Fornecedor Aplicação Composição Marca Medidas Característica Localização

Valores de Custo do Produto
 Custo Médio Ponderado: Custo de Aquisição: Valor de Última Entrada:
 Custo de Reposição: Compra com Impostos: Compra sem Impostos:

Figura – 01

- Comissão vendedor
- Comissão técnico

Dentro do mesmo *Produto/Acessório/Serviço/Peça*, podemos ter comissão diferenciada para *vendedor e técnico*.

- Entrar no Sistema *PRODUTOS*.
- Selecionar na barra a opção *CADASTRO* e no painel selecionar a opção *GRUPO DE PRODUTOS*

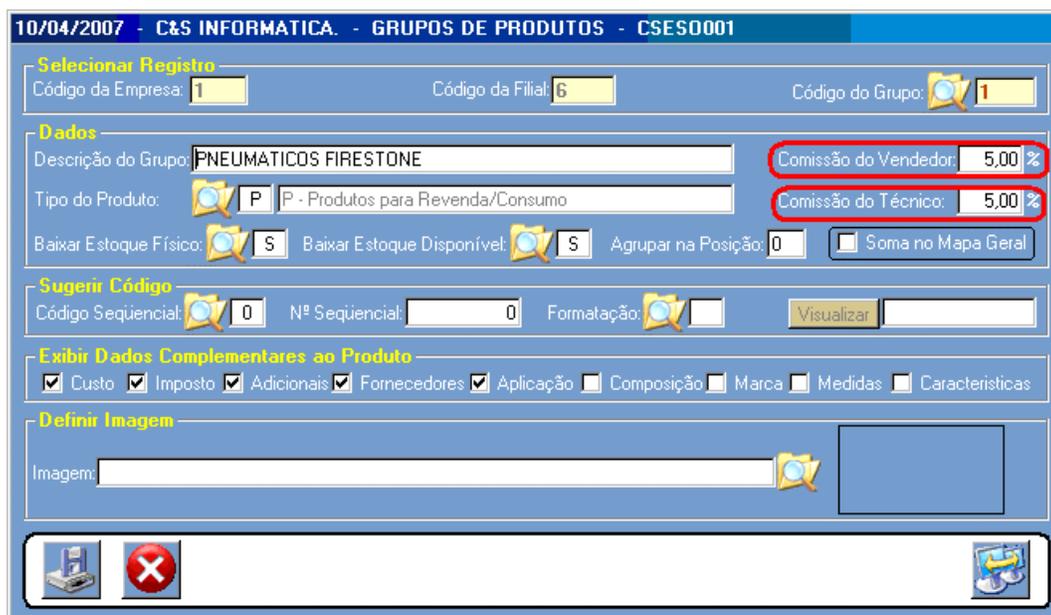


Figura –02

- Comissão do Vendedor:
- Comissão do Técnico:

Dentro do mesmo GRUPO agora se pode ter comissão diferenciada para Vendedor e Técnico.

NOTA:
 O Sistema SGECS vai respeitar os valores de porcentagem que estiver configurado no dia da emissão das notas fiscais.