

<b>Código:</b>	<b>ET-181208</b>	<b>Módulo:</b>	<b>ESTATÍSTICA</b>
<b>Data:</b>	<b>18/12/2008</b>	<b>Revisão:</b>	<b>TÉCNICA</b>
<b>Assunto:</b>	<b>Como emitir um relatório analítico de comissão técnico</b>		

- Entrar no Sistema *ESTATÍSTICA*.
- Selecionar na barra a opção *ESTATÍSTICAS* e no painel selecionar a opção *ESTATÍSTICA DE COMISSÃO / TÉCNICOS ANALÍTICO*

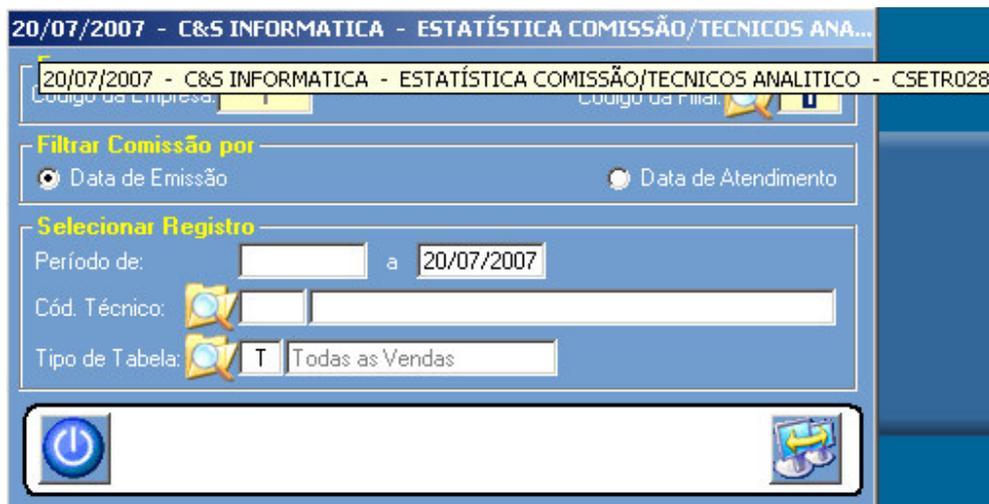


Figura – 01

Pedido	Data	Cliente	Descrição	Qtde	VL Venda	VL Comissão	%
<b>Filial - 1 - 1</b>							
<b>Funcionário - 10 - VENDEDOR C&amp;S - HISTÓRICO</b>							
1588	7/5/2010	99820447887	JOÃO BOSCOLO MACEDO MARQUES				
			900 BALANCEAMENTO	1,00	100,00	5,00	5,00
			902 MONTAGEM	1,00	100,00	0,00	0,00
1591	7/5/2010	99833247849	DENILDA SANTOS ALBERTON				
			901 ALINHAMENTO	1,00	35,00	1,75	5,00
<b>Total do Funcionário</b>				<b>3,00</b>	<b>235,00</b>	<b>6,75</b>	
<b>Funcionário - 11 - VENDEDOR C&amp;S - CADASTRO</b>							
1588	7/5/2010	99820447887	JOÃO BOSCOLO MACEDO MARQUES				
			900 BALANCEAMENTO	1,00	100,00	2,00	5,00
			902 MONTAGEM	1,00	100,00	2,00	2,00
1589	7/5/2010	99949636868	ISABEL JURADO MAIA DOMINGUES				
			71 ACESSORIOS	1,00	100,00	2,00	2,00
			902 MONTAGEM	1,00	100,00	2,00	2,00
1591	7/5/2010	99833247849	DENILDA SANTOS ALBERTON				
			900 BALANCEAMENTO	1,00	18,00	0,36	5,00
1592	7/5/2010	99949636868	ISABEL JURADO MAIA DOMINGUES				
			900 BALANCEAMENTO	1,00	7,00	0,14	7,00
<b>Total do Funcionário</b>				<b>6,00</b>	<b>425,00</b>	<b>8,50</b>	
<b>Filial - 1 - 1</b>				<b>9,00</b>	<b>660,00</b>	<b>15,25</b>	

Figura – 02

No exemplo a cima temos os Funcionários:

TABELA DE MONTADOR					
Ordenagem:	Ordenar por:	Pesquisar por:	Coincidir:	Pesquisar:	
Decrescente	Código	Código do Funcionário	Início do campo		
Código do Funcionário	Nome do Funcionário	Função	Comissão	Dat.	
11	VENDEDOR C&S	BORRACHEIRO	2	7/5.	
10	VENDEDOR C&S	BORRACHEIRO	0	7/5.	

Figura – 03

Cadastros do Grupos de Produto:

- Grupos 900 – 5%
- Grupos 901 – 5%
- Grupos 902 – 0%

Cadastro de Produto:

07/05/2010 - C&S INFORMÁTICA - CADASTRO DE PRODUTOS - CSES0002					
<b>Selecionar Registro</b>					
Código da Empresa: 1	Código da Filial: 1	Código do Grupo: 900	Código do Produto: 8		
<b>Dados</b>					
Descrição: BALANCEAMENTO IMPORTADO	Especificação: S	Classificação: 0	<input type="checkbox"/> Exibe Web		
Tipo Produto: SERVICOS	Cód. Barra:	Cód. Fornecedor:	Fabricante: 0		
Unidade: UN UNIDADES	TIPI:	Peso Bruto: 0,0000	Peso Líquido: 0,0000	Situação: A	
<b>Preços de Venda</b>					
VL Reposição: 0,0000	VL Venda: 7,0000	VL Desconto: 0,0000	VL O. Moeda: 0,0000	DT Último Preço: 1/3/2009	
Política no Varejo: 0	Política no Atacado: 0	Tabela Preço: C	Comissão Vendedor: 0,00%	Comissão Técnico: 7,00%	

Figura – 04

Regra de Comissão de Técnico

- 1º Comissão de Técnico
- 2º Se o Grupo for diferente de 0% troca para comissão do Grupo
- 3º Se o Produto for diferente de 0% troca para comissão do Produto

Principais critérios adotados para determinar como faturado:

- 1) Que a tabela utilizada na condição de pagamento não seja L (Livre de Débito) ou D (Demonstração).
- 2) Que o tipo do item do Orçamento/Pedido seja S (Serviço) ou A (Acessório).
- 3) Que o campo N° da Nota nos itens do Orçamento/Pedido esteja preenchido, ou o campo NRO\_CHEQUE no pedido esteja preenchido
- 4) Que a situação dos itens do Orçamento/Pedido não esteja como C (Cancelado).

**NOTA:**

O relatório de comissão vai respeitar os cálculos realizados no ato da emissão da nota fiscal toda alteração de porcentagem depois da emissão vai estar valendo para as próximas emissões.